



■ Riivistunturin Herikkupuodin luonnostuotteet kiinnostivat markkinoilla. Kuvan sorjalaispariskunta osti Riiva Kokoilta useampia tuotteita, joista lemmejuoma kiinnostui ensin.

Lemmejuomaa Posion Tolvasta Helsingin markkinoille

■ Helsinki
Kalevi Aalto

Posion Tolvan kylää tehtiin tunuksi helsinkiläisille mitä oivallisimmalla tavalla. Asialla olivat Riiva Kokko ja Markku Kallinen, isäoret, rohkeat yrittäjät, jotka pyysivät myyjäisohjelmassa Rovaniemen markkinoille keskelle Helsingin sydäntä Rautatientorilla.

Pariskunnan kolme vuotta vanha yritys, Riivistunturin Herikkupuodi, esitteli ja myi aromikkaita luonnostuotteita. Markkinakassa oli kiinnostunut ristetystä tuotteesta. Parhaiten taiti käydä kaupaksi lemmejuoma, mutta monien mukaan lähti myös karpalokojukku, kuusenkirkinappi ja -sirappi ja hillahyytelö.

Olemme nyt ensimmäistä kertaa mukana etelän kaupunkien viedyllä Rovaniemen

markkinoilla. Parin päivän kokemaisen peruteilla voi jo sanoa, että reissu kannatti. Kauppaa on tehty mukavasti, ja tämä antaa lisää uskoa omasta tekemisestä. Lapin luonnosta ammennetuilla tuotteilla tunnus olevan hyvä arvostus, kertoo Riivistunturin Herikkupuodin vision luonut Riiva Kokko.

Yrityksen tuotteet ovat laadultaan erittäin korkealla tasolla. Pullot ja purkit ovat somia ja lahjapakkaukset tyylikkäitä. Myös itse tuotteet maistuvat hyvälle ja antavat varmasti meidän ruokien herkullisuuksiin lisämaun.

Näme kauniisti pakettuja tuotteita on ilo vielä kotiin ja lahjaksi, tuntuu sorjalaispariskunta joka keesit pöydältä pulloja lemmejuomaa, karpalokompakkeja ja purkin hillahyytelöä. Lemmejuomaa hyvisiä kaski-ikään elänyt pariskunta päätti kokeilla itse.

Omaan visiioon on pakko uskoa

Riiva Kokko on kehitellyt ja kehittelee tuotteitaan kolmen vuoden ajan pienessä Tolvan kylässä. Mielellä on ollut vahva visio, johon on ollut pakko uskoa koko ajan. Tuloksia alkaa tulla visioista nyt.

Toiminta on vielä pientä, mutta pikkuhiljaa moidit alkaa tuntea paremmin ja paremmin. Tuotteet menevät etupäässä suoraan yritysliiketoimintaan kauppaan myymään lahjavaroja myymälään eri puolilla Suomea. Maerkkin- ja massu-myynnistä ei ole vielä paljon kokemusta, kertoo Riiva Kokko.

Pariskunta tuli Tolvan paikkakunnalta. Riiva on käynyt syntyessään Ruotsissa, mutta sukujuret vetivät lopulta Etelä-Lapin Kitan rannalle. Avonias Markku opiske-

lee vielä Rovaniemellä agronomiksi, mutta joutuu yritykseen minkä karkia.

Asumme ja toimimme Tolvan vanhassa kyläkoulussa. Siellä meillä on koti, puoti, kahvila ja tuotantotilat. Uskomme mielelläni, että osumme kehittää Lapin luonnosta tuotteita, jotka kiinnostavat ja maistuvat. Sanon suoraan, että minusta on kiva tehdä kauniita tuotteita itselle ja muille, toteaa Riivistunturin Herkan puuhailias Riiva Kokko.

Palkka vaihtui viime hetkellä

Rovaniemen markkinat vietin Helsinkiin nyt kuudennen kerran. Hankkeen puuhailias Art Orava oli vielä perjantaina hermostunut kireällä, sillä tapahtuma jouduttiin siirtämään ylittekin Lastpalatsin edestä Rau-

tatientorille. Ennakkomarkkinointi oli mennyt näin osin hukkaan. Tilannetta pelasti joskin varran se, että Orava pääsi MTV:n aamulähetykseen kertomaan markkinoista ja palkan vaihdoksesta.

Jos palkan vaihtaminen olisi ollut tiedossa vaihtopaikalla aikaisemmin, olisi markkinoilla nähty useampi lapplaisyrittäjä. Lastpalatsin eteen ei voitu pienen tilan vuoksi ottaa kuin nyt täällä mukana olleet yrittäjät, kertoi Orava.

Myös markkinoiden kauppa-asiat kritisoivat tapahtuman ennakkomarkkinointia. Helsinki on kuitenkin niin iso kyliä, että ohikulkijoinakin riitti pysähtymään markkinoille ostoksille ja ruokaillemaan.